

DXを活用した販売強化



定員
先着
30名様

デジタル化が進む昨今、売上をアップさせていくためには、デジタル化への対応が欠かせません。

いまや消費者がモノやお店を探す際に使うツールはインターネット・SNSが中心となっており、これらを活用することで集客力の強化が図れます。

本セミナーでは、デジタル化やコロナ禍からの再起などといった事業環境変化による影響を受ける中小・小規模事業者を対象に、SNSなどの活用やそれらを駆使した集客力の強化の手法について解説します。

2024. 10.15 (火)

日時

14:00-16:00 (開場13:30)

主催

石狩商工会議所

会場

石狩商工会館

石狩市花川北6条1丁目5

対象

中小・小規模事業者

受講料無料 (会員・非会員問わず)

講師

おおもと経営オフィス代表

大本 佳典 氏

**目指せ
集客&売り上げアップ!**

開催内容

デジタル化の必要性・手軽に始められるSNSの基本的な運用ポイント

SNSやGoogleビジネスプロフィールなど、デジタルを駆使した集客力の手法など

スマホをご持参ください



2012年、札幌市内に経営コンサルティングオフィス「おおもと 経営オフィス」を開設。コーチング技術をミックスした独自の「マーケティングとイノベーションで会社をもっと強くする手法」を編み出し、100社以上の業績伸長を支援してきた。「失敗しない経営をお伝えし、継続的に繁栄する会社づくりのお手伝い」を事業目的にかかげ、セミナー講師(経営、事業計画、創業)、社長のメンター<経営参謀>サービスを通じて経営課題を一緒に考え解決し、業績アップをサポートしている。

お申し込み
方法

参加希望の方は、専用申込フォームにて《10/9(水)まで》にお申込みください。

※ご提供いただきました個人情報に関しては、当所の活動において次の利用目的にのみ使用させていただきます。(1)相談会の実施・運営 (2) 相談会終了後のフォローメールおよび個別相談のご案内 (3) アンケート実施等による調査・研究および参考情報の提供

お問い合わせ
お申し込み

石狩商工会議所 中小企業相談所 (担当 / 鈴木)

〒061-3216 石狩市花川北6条1丁目5

TEL 0133-72-2111 FAX 0133-72-2577

専用申込
フォーム

